

Tomáš Gřešek

Jsem lektor, konzultant, mentor a kouč.

Zaměřuji se na rozvoj firem a protože jsem přesvědčený, že to nejdůležitější ve firmách jsou lidé, tak se primárně zaměřuji na rozvoj osobnosti a týmů v těchto firmách.

Vystudoval jsem vysokou školu – obor mikrotechnologie. Ihned po sametové revoluci jsem začal podnikat. Začal jsem jako OSVČ, pak jsem založil firmu Elektro MAR. V této firmě jsem pracoval postupně jako projektant, projekt manažer, ředitel marketingu, předseda představenstva. Firmu jsem dovedl k úspěšné fúzi s firmou SIEMENS.



Jelikož miluji svobodu ve své práci, odešel jsem z lukrativního místa, začal od nuly opět jako OSVČ – tentokrát v roli lektora. Svým osobním přístupem, využíváním svých podnikatelských zkušeností a začleněním principů osobního rozvoje (zejména zkušenosti z poradenské činnosti mojí ženy), jsem se stal vyhledávaným lektorem a konzultantem pro rozvoj a řízení firem. A založili jsme poradenskou firmu EDUWAY.

V současné době implementuji do svých poradenských a vzdělávacích aktivit aktuální trendy - průmyslové revoluce č. 4., která je spojována s pojmy: Průmysl 4.0., štihlé myšlení, digitalizace, inovativní technologie, sdílená data a AI.

Jsem autor velmi úspěšné hry ELIMINUJ PLYTVÁNÍ, která je zaměřená na rozvoj přirozeného potenciálu zaměstnanců, na překonávání bariér, efektivní eliminaci plýtvání a implementaci trvalého zlepšování.

Rovněž kladu důraz na sociální aspekty dnešní doby – spokojenost lidí spojenou s rozvojem jejich přirozeného potenciálu, využívání jejich silných stránek, týmovou spolupráci při realizaci smysluplných projektů, sdílení společných hodnot v podnikání a rozvoj platform regionální spolupráce.

Smysluplný rozvoj naší společnosti vidím v budování komunit na bázi společných hodnot. I proto jsem v Opavě založil coworkingové centrum LoveCoWork. V coworku jsem vedl řadu projektů na podporu malých a středních podnikatelů (mastermind skupiny, networkingové aktivity, byznys snídaně pod názvem ZASTAVME SE).

Jako akreditovaný konzultant MSIC pomáhám podnikatelům v MSK rozvíjet se.

Jsem člen představenstva Okresní hospodářské komory Opava, kde pomáhám podnikatelům v jejich rozvoji a růstu.

Jsem tvůrcem online projektů – www.produktivnipodnikani.cz www.leanvkostce.cz.

- **PRAXE**

- 2023 - konzultant MSIC pro rozvoj firem
- 2023 – ONLINE BUSINESS SUMMIT – JEDEN KROK K ÚSPĚCHU
- 2019 – jsem vydal tištěnou knihu SMARTEEST+ CÍLE
- 2008 – jsem vytvořil vlastní koučovací metodu EDUWAY (education, development, understanding way)
- 2016 Zakladatel LoveCoWork – podílel jsme se na založení a vedení coworkingového centra, vedl jsem tam vlastní projekty – MASTERMID SKUPINY pro podnikatele, Podnikatelský filmový klub, CASH-FLOW KLUB, ZASTAVME SE – byznys snídaně a networkingy.
- 2008- současnost – EDUWAY – poradenská, vzdělávací a marketingová agentura – poradenství, koučink, mentoring, školení pro podnikatele a manažery, tvorba vlastních produktů – LEAN V KOSTCE, PRODUKTIVNÍ PODNIKÁNÍ – online platforma pro zvyšování produktivity, projekty pro podporu online prodeje, vlastní online kurzy



(NASTAVENÍ CÍLŮ, EFEKTIVNÍ DELEGOVÁNÍ, EFEKTIVNÍ KOMUNIKACE, ŘÍZENÍ ZMĚN ...), stovky webinářů na téma rozvoje podnikání.

- *2005 Rekvalifikační centrum pro CNC obrábění – metodik, projekt manažer.*
- *2005 Působil jsem jako metodik a hodnotitel v mezinárodním projektu EQUAL – Kompetence pro trh práce.*
- *2000–2008 – OSVČ – poradenství, školení, koučink – strategické řízení, leadership, řízení změn, projekty – Škola mistrů, Evropský dynamický prodejce.*
- *1997–2000 – Elektro MAR A Siemens Company – byl jsem zodpovědný za propojení firem, obchod a marketing a řízení klíčových projektů.*
- *1991–2000 – Elektro MAR – zakladatel firmy, transformace s.r.o. na a.s., jako předseda představenstva jsem firmu dovedl k fúzi se Siemens. Řídil jsem i naše dceřiné společnost s obratem cca 500 mil korun ročně.*

• **SPECIALIZACE**

- *Strategické řízení firem – využívám principy Balanced Scorecard.*
- *Řízení změn.*
- *Nastavování cílů – využívám metody SMARTTEEST+ CÍLE.*
- *Rozvoj lidí a týmů – situační leadership, delegování.*
- *Koučování majitelů a klíčových lídrů.*
- *Talent management – silné stránky, hodnoty podle Barretta, Belbinovy týmové role).*
- *Řízení projektů na principech Lean Managementu.*
- *Implementace podnikatelských plánů na principech Lean Canvas.*
- *Zefektivňování, automatizace procesů.*
- *Online marketing a prodejní funnely.*
- *Prodej digitálních produktů.*
- *Využívání moderních digitálních a AI nástrojů pro zvýšení produktivity a růst firem.*
- *Využití AI v podnikání.*

• **DALŠÍ AKTIVITY**

- *Uvedte stručně v bodech Vaše další aktivity spojené s oblastmi specializace (např. členství ve spolcích, inovačních platformách atp.).*
- *Jsem člen představenstva Okresní hospodářské komory Opava.*
- *Jsem autorem desítek článků z oblasti podnikání.*
- *Jsem častým hostem podcastů z oblasti podnikání.*
- *Byl jsem poradce MF DNES pro rozvoj podnikání.*
- *2018–2022 Byl jsem členem MASTERMIND KLUBU DAVIDA KOLÁŘE, kde jsem se podílel na podpoře rozvoje podnikání členů klubu.*

• **REFERENCE PROJEKTŮ**

○ **Strategické řízení, řízení obchodu, řízení změn pro firmy:**
IPO, SCHWAN COSMETICS, KOBLA, LOSTR, EMOS, ABEX SUBSTRÁTY, DŘEVOTRUST, OPTYS, BLOCK, MORA GORENJE, VAGÓNKA, VAGÓNKA DŘEVO, SALVATOR STŘECHY, JOHN CRANE SIGMA, SMITHS MEDICAL, KASKO, KRMÍM KVALITNĚ, TIMM SLOVAKIA, WALMARK, PRŮMYSLOVÁ KERAMIKA, KALINA INDUSTRIES, FAJNA PASTA, BEZLEPÍK.

• **ODKAZY**

- <https://www.linkedin.com/in/tomasgresek/>
- www.produktivnipodnikani.cz
- www.leanvkostce.cz
- <https://tomasgresek.cz/>
- <https://www.facebook.com/groups/produktivnipodnikani>
- https://www.youtube.com/c/TomášGřešek?sub_confirmation=1

